

Zaproszenie na certyfikowane szkolenie dla członków zarządów i kadry zarządzającej przedsiębiorstw

Prognozowanie sprzedaży i finansów przedsiębiorstwa

**HOTEL
MARRIOTT
WARSZAWA**
19-20 września
2013

Uczestnicy warsztatów szkoleniowych otrzymują na własność laptop, oprogramowanie Time Series Analysis i pakiet arkuszy Excel



WYBRANE ELEMENTY PROGRAMU

1. Konstruowanie prognoz dostosowanych do potrzeb przedsiębiorstw

Metody prognozowania oparte na modelach szeregów czasowych, ekonometrycznych, analogowych i ze zmiennymi wiodącymi. Prognozowanie na podstawie metod jakościowych. Integracja metod ilościowych z jakościowymi.

2. Prognozowanie wielkości sprzedaży i prognozowanie finansowe

Prognozowanie różnych rodzajów szacunków sprzedaży: krótko, średnio i długookresowych; różnych poziomów produktu: sprzedaży całkowitej, gałęzi, przedsiębiorstwa i różnych poziomów przestrzennych: klienta, obszaru i regionu.

3. Zwiększenie efektywności działalności przedsiębiorstwa

Modelowanie przepływów finansowych przedsiębiorstwa jako rozkładu prawdopodobieństwa Cash Flow.

4. Wsparcie w doskonaleniu umiejętności modelowania sprzedaży i finansów

Uczestnicy szkolenia otrzymują laptop i licencjonowane oprogramowanie Time Series Analysis do prognozowania na podstawie szeregów czasowych oraz pakiet arkuszy Excel do praktycznego wykorzystania w działalności przedsiębiorstwa.

FALCOM

Doradztwo Gospodarcze

Kompleksowy certyfikowany program szkoleniowy dla prezesów, członków zarządów oraz dyrektorów finansowych, dyrektorów sprzedaży i analityków spółek kapitałowych. Program szkolenia został opracowany przez wieloletnich praktyków w zakresie zarządzania przedsiębiorstwami. Szkolenie poprowadzą doświadczeni trenerzy. Po ukończeniu szkolenia każdy z uczestników otrzyma na własność laptop i licencjonowane oprogramowanie Time Series Analysis wraz z pakietem arkuszy Excel, a także certyfikat ukończenia szkolenia.

Aby otrzymać atrakcyjne zniżki

Zgłoś TERAZ

swój udział w warsztatach

Warszawa Hotel Marriott 19-20 września 2013

W niestabilnym otoczeniu, w którym działają współczesne przedsiębiorstwa, klasyczne metody prognozowania są niewystarczające. Wynika to z rosnącej niepewności, a niekiedy i nieświadomości zagrożeń, które już istnieją lub mogą pojawić się w przyszłości. Dlatego konieczne staje się wykorzystanie zaawansowanych metod prognozowania do określania wielkości sprzedaży i modelowania finansowego do generowania rozkładów prawdopodobieństwa spodziewanych wyników.

Poznaj najlepsze sposoby efektywnego zarządzania Twoim przedsiębiorstwem.



Prognozowanie jest jednym z najważniejszych elementów podejmowania decyzji gospodarczych.

Zgłoś **TERAZ** swój udział w warsztatach i skorzystaj z laptopa, oprogramowania Time Series Analysis i pakietu arkuszy Excel w cenie !

Prognozowanie sprzedaży i finansów przedsiębiorstwa z laptopem, programem Time Series Analysis i pakietem arkuszy Excel

Konstruowanie prognoz

Prezentacja metod prognozowania modeli szeregów czasowych, ekonometrycznych, analogowych i ze zmiennymi wiodącymi. Prognozowanie z zastosowaniem metod ilościowych i jakościowych.

Prognozowanie wielkości sprzedaży i prognozowanie finansowe

Prognozowanie szacunków sprzedaży dla różnych przedziałów czasowych, poziomów produktu i różnych poziomów przestrzennych.

Zwiększenie efektywności działalności przedsiębiorstwa

Modelowanie przepływów finansowych przedsiębiorstwa jako rozkładu prawdopodobieństwa Cash Flow..

Doskonalenie umiejętności modelowania

Uczestnicy szkolenia otrzymują laptop i licencjonowane oprogramowanie Time Series Analysis do prognozowania na podstawie szeregów czasowych oraz pakiet arkuszy Excel do praktycznego wykorzystania w działalności przedsiębiorstwa..



Kontakt

FALCOM

Doradztwo Gospodarcze

93-460 Łódź

ul. Chocianowicka 158A

Tel. (42) 682-00-20, Fax (42) 682-00-20

<http://www.falcom.pl>

kontakt@falcom.pl

Zamówienie

uczestnictwa w certyfikowanym szkoleniu

Prognozowanie sprzedaży i finansów przedsiębiorstwa

Termin szkolenia: **19-20 września 2013 r.**

Formularz zamówienia w formacie MS Word można pobrać z http://www.falcom.pl/zamowienie_psifp_wrzesien_2013.doc

W imieniu firmy (dane do wystawienia faktury)

Nazwa firmy

Adres

NIP telefon/fax

Zamawiamy uczestnictwo w certyfikowanym programie szkoleniowym dla:

Osoba odpowiedzialna za realizację zamówienia: Telefon

Uczestnicy szkolenia: E-mail

1)

2)

Płatność za realizację zamówienia zostanie dokonana przelewem na podstawie wystawionej faktury proforma.

Swobodny wybór:

10% zniżki dla kolejnego uczestnika szkolenia

do 11 % zniżki przy wcześniejszej płatności**

**10% ZNIŻKI
DLA KOLEJNEGO
UCZESTNIKA**

Koszt uczestnictwa*: promocyjne ceny

Cena uczestnictwa dla jednej osoby opłacona do dnia 31 maja 2013 r.	3470 zł + 23% VAT
Cena uczestnictwa dla jednej osoby opłacona do dnia 14 czerwca 2013 r.	3509 zł + 23% VAT
Cena uczestnictwa dla jednej osoby opłacona do dnia 26 lipca 2013 r.	3665 zł + 23% VAT
Cena uczestnictwa dla jednej osoby opłacona do dnia 19 sierpnia 2013 r.	3782 zł + 23% VAT
Cena uczestnictwa dla jednej osoby opłacona po 19 sierpnia 2013 r.	3899 zł + 23% VAT

* Koszt uczestnictwa obejmuje: laptop, licencjonowane oprogramowanie Time Series Analysis i pakiet arkuszy Excel, które zostaną przekazane uczestnikowi po zakończeniu szkolenia, komplet materiałów szkoleniowych i nośniki CD oraz obsługę przerw kawowych i lunch.

** Zniżki można sumować. Przykładowo koszt uczestnictwa dla 2 osób opłacony do 31 maja 2013 r. wynosi: 3470+3123= 6593 zł + 23% VAT.

.....
Imię, nazwisko i tytuł podejmującego decyzję w imieniu zarządu firmy

Prosimy o odesłanie formularza na adres e-mail: kontakt@falcom.pl lub faksem: (042) 682-00-20.

Gwarancja jakości: pewność korzyści + brak ryzyka

Program szkolenia opiera się na podstawach naukowych wypróbowanych przez doświadczonych menedżerów w praktyce i stosowanych z sukcesem przez światowe korporacje.

W przeciwieństwie do większości programów szkoleniowych, dajemy Państwu następujące gwarancje:

1. Gwarancja jakości

Program szkolenia został opracowany przez trenerów posiadających wieloletnie praktyczne doświadczenie w kierowaniu przedsiębiorstwami w oparciu o oryginalne, praktyczne materiały i opracowania naukowe.

2. Gwarancja korzyści

Narzędzia analityczne przedstawione podczas szkolenia będą prowadziły do konkretnych korzyści w firmach zarządzanych przez uczestników spotkania szkoleniowego.

Gwarancje te są poparte następującą deklaracją:

Jeśli po 2 pierwszych godzinach uczestnictwa w szkoleniu uczestnik spotkania uzna, że zastosowany program nie zaspokaja jego potrzeb, oferujemy całkowity zwrot kosztów szkolenia.